

Kurzvorstellung

Emarticon GmbH

— Procurement & Supply-Chain-Management Excellence —

Einkauf und Supply-Management neu denken
Strategisch. Messbar. Wirksam.

Emarticon GmbH
Lucile-Grahn-Str. 30, D-81675 München
Web: emarticon.de



*“The development of a good vision is both a **head and a heart** exercise. It takes some time, always **involves** a group of **people**, and is tough to do well.”*

Dr. John P. Kotter, Harvard School of Business, internationally known and widely regarded as the foremost speaker on the topics of Leadership and Change.

München, Oktober 2025

Emarticon – Wer wir sind und was wir tun

**Einkauf & Supply-Management neu denken.
Strategisch. Messbar. Wirksam.**

Unser Ansatz: Einkauf und Supply-Management ganzheitlich denken.

Emarticon steht für die Kunst, strategische Beratung und wirksame Umsetzung im Einkauf und Supply Chain Management zu verbinden. Wir bringen strategische Exzellenz und operative Erfahrung zusammen – durch Senior-Experten, die wissen, wie Unternehmen wirklich funktionieren.

Unser Anspruch ist messbar: **Kosten senken, Versorgung sichern, Performance steigern.** Dafür kombinieren wir analytische Tiefe mit pragmatischer Umsetzung – immer gemeinsam mit der Organisation und abgestimmt auf die übergeordneten Business Ziele. Dadurch wirken unsere Projekte ganzheitlich und haben einen lang wirksamen Effekt.

Unsere Projekte fokussieren nicht auf Folien, sondern auf Ergebnisse: Einsparungen, Resilienz, Effizienz.

Emarticon wurde von **Clemens Rinnebach** gegründet – einem erfahrenen Einkaufs- und Supply-Chain-Manager mit über 20 Jahren internationaler Linien- und Beratungserfahrung, unter anderem bei **The Boston Consulting Group (BCG)** und **Kearney**, sowie in Führungspositionen bei **Siemens**, der **Deutschen Pfandbriefbank** und Allgeier SE.

Emarticon Projekte werden von Clemens Rinnebach als Senior Berater persönlich durchgeführt. Unterstützt wird er dabei je nach Bedarf von einem Team aus über 30 ausgewählten Expert:innen, die Branchenwissen, Methodenkompetenz und Umsetzungskraft verbinden – von Industrie bis Finanzwirtschaft.

Als Partner von **Algentic Partner** verbindet Emarticon klassische Einkaufs- und Supply-Chain-Exzellenz mit **KI-gestützter Wertschöpfung**. So entstehen Lösungen, die Strategie, Organisation und Technologie zu einem echten Wettbewerbsvorteil verknüpfen.

Unsere Stärke

Wir verbinden strategische Business-Perspektive mit Technologieverständnis und operativer Umsetzungs- und Führungserfahrung. Dabei greifen wir auf ein erprobtes Netzwerk aus Technologieanbietern und Spezialisten zurück.

Der Kopf hinter Emarticon



Clemens C. Rinnebach

Dipl.-Ing., MBA
Geschäftsführer



<https://www.linkedin.com/in/rinnebach/>

-
- Clemens verfügt über +20 Jahre internationale Führungs- und Beratungserfahrung in Einkauf, Operations und Supply Chain – in Linie, Interim-Rollen und Beratung.
 - Studium der Elektrotechnik (IT, Dipl.-Ing.) und MBA (Finance, Wharton), anschließend Berater bei BCG und Kearney sowie Führungspositionen (VP/CPO) bei Siemens, Deutscher Pfandbriefbank und Allgeier SE.
 - Seit 2015 ist er unabhängiger Berater und seit 2017 Geschäftsführer der Emarticon mit Fokus auf Sourcing, Kostensenkung, Digitalisierung, datengestütztes Risikomanagement sowie AI-based Sourcing & Supply-Management.
 - Begleitete zahlreiche Transformationsprojekte u.a. bei Zeiss SMT, Osram, Krones, Siltronic, Talanx, E.ON, STADA und Schölly. Bei der Sanierung der systemrelevanten Großbank HypoRealEstate hatte er eine Schlüsselrolle durch den globalen Aufbau der Unternehmensfunktion Sourcing & Kostenmanagement.
-

Ausgewählte Referenzprojekte von Clemens Rinnebach

Kunde / Organisation	Projekt & Ergebnis
Zeiss Semiconductor Manufacturing GmbH	Aufbau einer neuen Produktions-Supply-Chain mit über 60 internationalen Lieferanten: • Stabile Anlaufphase und Durchsatzsteigerung in der Serienfertigung • Erhöhung der Versorgungssicherheit und Qualitätsperformance.
Kern-Liebers-Gruppe	Reorganisation des Portfolios der Transportdienstleister durch KI-gestützten Angebotsvergleich bei 2,4 Mio. Datenpunkten: • Kosteneinsparung 30% • Reduktion des Dienstleisterportfolios um über 90%
Krones AG	Business-getriebene Digitalisierung von SCM-Prozessen im Rahmen der S/4HANA-Einführung: • Prozesseffizienz wurde um 40% gesteigert • Risiko- und Lieferketten-Transparenz erhöht

Kunde / Organisation	Projekt & Ergebnis
Siemens AG	Begleitung eines internationalen Carve-outs mit Fokus auf Einkauf und Supply Chain: • Ausschreibung von IT, Finance & HR-Services über 160 Länder • Sicherstellung der operativen Stabilität während der Abspaltung
Deutsche Pfandbriefbank AG (pbb)	Reorganisation und Neuaufbau der Einkaufsfunktion im Rahmen eines umfassenden Turnarounds: • Effizienzsteigerung und Governance-Aufbau • Neustrukturierung von Prozessen und Rollen
Schölly Fiberoptic GmbH	Interim-Funktion im strategischen Einkauf mit Fokus auf Lieferantenentwicklung und Materialgruppenmanagement: • Erhöhung der Versorgungssicherheit durch Rolling-Forecast • Einführung eines Bauteile-Radars zur Engpasssteuerung
E.ON SE	Projekt zur Effizienzsteigerung und Prozessharmonisierung im strategischen Einkauf: • Optimierung von Category-Management und Ausschreibungsprozessen • Identifikation und Realisierung signifikanter Einsparpotenziale
ADAC Luftrettung gGmbH	Strategische Einkaufsanalyse und Optimierung der Lieferantenstruktur im Rahmen eines Effizienzprogramms: • Identifikation von Einsparpotenzialen und Konsolidierungsmöglichkeiten im Dienstleistungsportfolio • Erarbeitung einer Umsetzungsroadmap für nachhaltige Kostenreduktion
ERGO Group AG	Neuverhandlung und Restrukturierung eines großvolumigen IT-Outsourcing-Vertrags (mehrere hundert Millionen Euro): • Signifikante Kostensenkung und Risikoreduktion durch Anpassung der Vertragsmechanik

Kontakt

Emarticon GmbH

Clemens Rinnebach | clemens.rinnebach@emarticon.de | +49-151-1083-7000

Web: emarticon.de
